© А.Б. Сенютина, 2006

УДК 65.011.12

А.Б. Сенютина

СИСТЕМА ФОРМИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИ КОМПЛЕКСНОМ АНАЛИЗЕ

Основу технико-организационного уровня и других условий производства определяют средства труда (стоимость основных производственных фондов - F), предметы труда (материальные затраты - M) и труд (производственный персонал - R) [1, 2].

К числу обобщающих показателей уровня использования основного капитала относится фондоотдача (λ^F = =N/F, N – объем продукции). Величина обратная фондоотдаче – фондоемкость.

Показатели фондоотдачи (капиталоотдачи) применяются в основном для анализа уровня использования действующих фондов, а показатель фондоемкости – для планирования потребности в основных фондах и капитальных вложениях при перспективном планировании или разработке новых проектов.

Федеральный Закон РФ «Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений» определяет инвестиции в основной капитал (основные средства), в том числе затраты на новое строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение действующих предприятий.

Показателем, характеризующим степень оснащенности труда основными производственными фондами, является фондооснащенность труда, определяемый отношением балансовой стоимости основных производственных фондов и среднесписочной численности работников предприятия.

Влияние на объем реализованной продукции обеспеченности предприятия работниками, изменения фондооснащенности персонала и фондоотдачи можно определить:

$$N = R \cdot \frac{F}{R} \cdot \frac{N}{F} = R \cdot \Phi_{осн} \cdot \lambda^F$$

где $\Phi_{осн}$ – фондооснащенность труда.

Комплексная оценка совокупности показателей эффективности использования основных средств может быть осуществлена:

$$k_j = \sqrt[4]{a_1 \cdot a_2 \cdot a_3 \cdot a_4}$$

где a_1, a_2, a_3, a_4 – совокупность показателей (коэффициентов роста или снижения) соответственно анализа обеспеченности основными производственными фондами, технического состояния и движения, интенсивности и эффективности использования основных фондов, использования производственной мощности и технологического оборудования.

Основными выходными показателями состояния и использования предметов труда являются: материалоотдача, или выход продукции в расчете на каждый рубль стоимости предметов труда (λ^M = N/M), обратный ему показатель — материалоемкость (M/N); стоимость израсходованных предметов труда за период (M).

Коэффициент экстенсивного использования предметов труда может быть определена по формуле:

$$k_{экс} = \frac{\Delta M\ (\%)}{\Delta N\ (\%)}$$

где Δ M (%) – темп прироста материальных затрат; Δ N (%) – темп прироста выручки от реализации продукции.

Коэффициент интенсивного использования предметов труда:

$K_{инт} = 1 - k_{экс}$

Комплексная оценка эффективности использования производственных ресурсов (основные средства, предметы труда, труд) может быть осуществлена с применением формулы:

$$k_r = \sqrt[3]{b_1 \cdot b_2 \cdot b_3}$$

где b_1. b_2. b_3 – темпы изменения соответственно производительности труда, фондоотдачи и материалоотдачи.

Производственное использование средств труда, предметов труда и непосредственно труда отражается на формировании себестоимости продукции:

$S = A + M + U + C^{пр}$

где S - полная себестоимость продаж; A - амортизация средств труда; M - затраты предметов труда; U - заработная плата с начислениями; $C^{ПР}$ - прочие денежные расходы, которые для удобства анализа можно распределить пропорционально между основными элементами.

Результат всей хозяйственной деятельности аккумулируется в показателе прибыли (P = N - S).

Порядок формирования бухгалтерской прибыли приведена на рисунке.

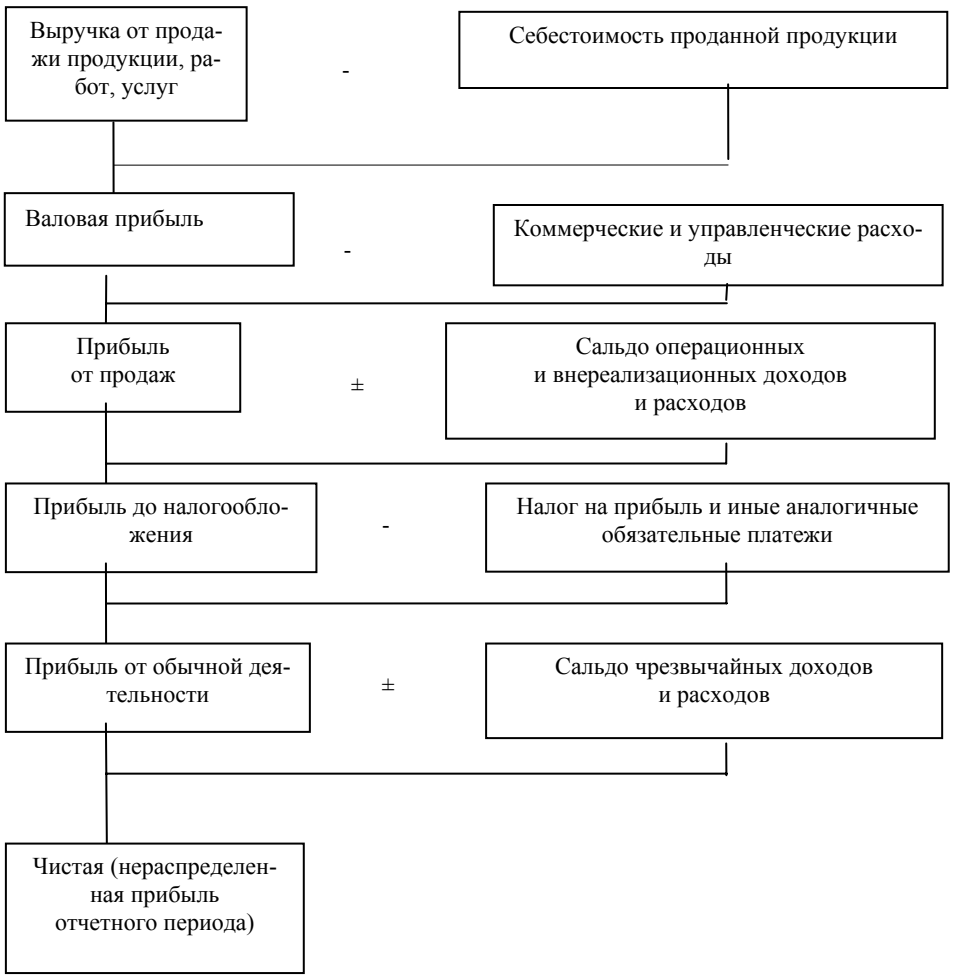
В соответствии с бухгалтерской отчетностью предприятия выделяются следующие виды прибыли: валовая прибыль, прибыль от продаж, прибыль до налогообложения, прибыль от обычной деятельности, чистая (нераспределенная) прибыль отчетного периода.

В экономическом анализе различают также маржинальную прибыль, представляющую разность между выручкой от реализации продукции и переменными затратами. В то же время маржинальная прибыль представляет собой сумму постоянных затрат предприятия и бухгалтерской прибыли. Концепция маржинальной прибыли предусматривает, что непременным условием обеспечения бухгалтерской прибыли пред-приятия является возмещение постоянных затрат на производство в целом.

Наряду с бухгалтерской прибылью в экономическом анализе различают экономическую прибыль.

Основное содержание экономической прибыли включает: организация (предприятие) не является по-настоящему прибыльной до тех пор, пока ее доходы не только будут покрывать производственные расходы, но будут достаточны для того, чтобы обеспечить их владельцев нормальной отдачей на инвестированный капитал. Иными словами, новые капитальные вложения компании должны осуществляться только при условии, что они создают новую стоимость, а новые инвестиции создают только тогда, когда рентабельность вложений выше затрат на инвестирование капитала.

Экономическая добавленная стоимость (EVA - Economic value added) представляет собой разность между чистой операционной прибылью после налогообложения и затратами на привлечение капитала.



Порядок формирования прибыли

Формула для расчета EVA имеет вид:

EVA = NOPLAT – WACC x CAPITAL emploed

где NOPLAT - чистая операционная прибыль после налогообложения; WACC – средневзвешенная стоимость капитала; CAPITAL emploed – инвестированный капитал (I);

или

EVA = (ROI - WACC) x I

где ROI – норма возврата капитала.

На основе экономической добавленной стоимости можно оценить стоимость бизнеса (предприятия):

Стоимость бизнеса = Ранее инвестированный капитал + Текущая стоимость экономической добавленной стоимости от капитальных вложений.

Преимуществом метода экономической добавленной стоимости является возможность измерения «избыточной» стоимости, созданной инвестициями.

Эффективность использования активов предприятия характеризует показатель рентабельности: r = P/N.

При комплексном анализе рассмотренная система экономических показателей может быть представлена в табличной форме - в виде матрицы. На пересечении показателей по горизонтали и вертикали можно получить различные расчетные показатели, характеризующие отдачу элементов производственных ресурсов, емкость продукции, рентабельность элементов производственных ресурсов.

Как отмечают в [3], система показателей в виде матрицы, характеризующей деятельность предприятия, полезна для руководителей любого ранга. Сопоставление ее с данными предыдущего периода, с нормативными данными позволит руководству выбрать направления дальнейших действий, регулируя объемы применяемых ресурсов производства.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. *Гиляровская Л.Т. и др.* Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. – М.: ПРОСПЕКТ, 2006.
2. *Шеремет А.Д.* Теория экономического анализа. – М.: ИНФРА-М, 2005.
3. Экономика предприятия (фирмы). Под ред О.И. Волкова. – М.: ИНФРА-М, 2003.

Коротко об авторах

Сенютина А.Б. – аспирантка, кафедра «Экономика и планирование горного производства», Московский государственный горный университет.

Д И С С Е Р Т А Ц И И

ТЕКУЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАЩИТАХ ДИССЕРТАЦИЙ ПО ГОРНОМУ ДЕЛУ И СМЕЖНЫМ ВОПРОСАМ

Автор	*Название работы*	*Специальность*	*Ученая степень*
ИНСТИТУТ ГОРНОГО ДЕЛА им. Д.А. КУНАЕВА			
ИМАНБАЕВ Марат Аширалиулы	Интенсификация подземного выщелачивания цветных металлов воздействием импульсов высокого давления	25.00.22	к.т.н.